



Экспорт патоки: идеальная технология

Российская патока становится всё более лакомым товаром на внешнем рынке. В то же время на её экспорт влияет ряд сдерживающих факторов, в том числе транспортная проблематика. Как снизить издержки, ускорить доставку и расширить географию продаж?

О потенциале технологии транспортировки во флекситанках журналу «Сахар» рассказывает Людвиг ТАРХАНЬЯН, Генеральный директор компании ООО «Европак».

C. В чём принципиальная особенность перевозки грузов во флекситанках?

Л.Т. Наш флекситанк «Европак Blue Sky» – это полимерная эластичная ёмкость, которая устанавливается в стандартный 20-футовый контейнер и служит для перевозки различных видов неопасных наливных грузов химической и пищевой промышленности всеми видами транспорта: железнодорожным, морским и автомобильным. Доставка во флекситанках позволяет значительным образом снизить транспортные издержки. Флекситанк – недорогая одноразовая упаковка, которая позволяет использовать полезный объём контейнера, доставлять груз от «двери до двери» без промежуточных перегарок, сохраняя качественный и количественный состав груза.

C. Насколько флекситанк популярен на мировом и отечественном рынках?

Л.Т. Мировой объём перевозок во флекситанках ежегодно увеличивается в среднем на 20 %. В 2016 г. общий мировой грузооборот наливных грузов во флекситанках составил 750 тыс. контейнеров, а в 2017 г. – 1 млн контейнеров.

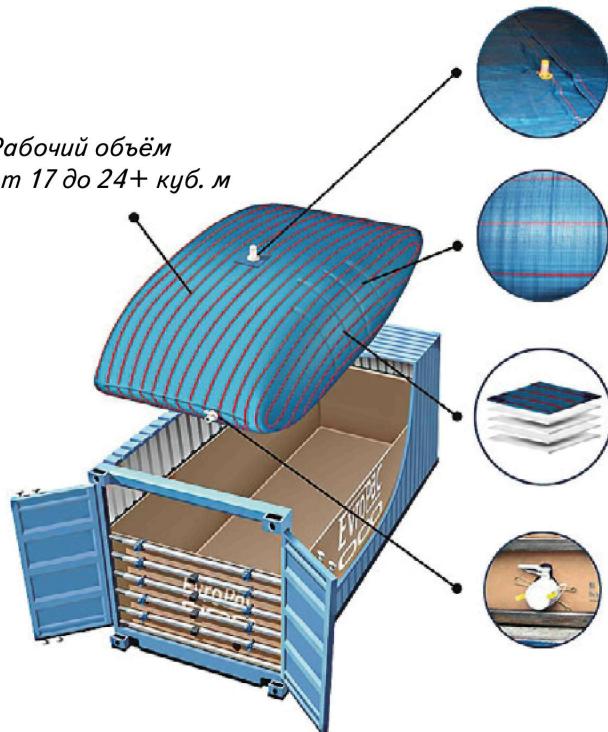
C. Насколько данная технология актуальна для нынешней ситуации на экспортном рынке патоки?

Л.Т. Мы полагаем, что она может сыграть роль необходимого стимула для обеспечения потребностей экспорта. Рынок сахара в России в последние годы активно расширяется, а соответственно увеличиваются объёмы производных, в том числе патоки. В 2016 г. рост экспорта патоки составил 6 % по отношению к 2015 г., а в 2017-м вырос ещё на 10 %, достигнув рекордного объёма – порядка 0,6 млн т. Тенденция продолжается. По данным «Росэкспорта» и Союза сахаропроизводителей России, производство патоки сегодня значительно превышает потребности внутри страны, создавая большой потенциал для развития экспорта. Рост продаж демонстрируют все

крупнейшие компании-производители: ООО «Каргилл», ГК «Астон», ООО «Амилко», ООО «Гулькевичский крахмальный завод» и др. География экспорта охватывает десятки стран Запада и Востока, расширяясь с каждым годом. Крупнейшие мировые импортеры патоки – Турция, Германия, Нидерланды, США, Испания, Мальта, Латвия, Литва, Финляндия, Эстония, Греция, Великобритания.

C. Как технология флекситанка соотносится с особенностями экспорта патоки?

Л.Т. Поскольку патока – товар низкомаржинальный, её экспорт особенно чувствителен к транспортным расходам. С одной стороны, экспорт патоки заинтересован в расширении географии поставок, в то же время смотрит в сторону снижения транспортных



издержек. Производители порой вынуждены занижать стоимость продукции, чтобы обеспечить загруженность предприятий. В то же время дороговизна традиционных видов тары и традиционная система транспортировки патоки не отвечают ни темпам роста производства, ни специфике международных экспортных маршрутов, в первую очередь заокеанских направлений. По данным «Росэкспорта», в России наблюдается дефицит пищевых железнодорожных цистерн и специализированной инфраструктуры для перевалки. В этой ситуации имеет смысл оценить преимущества альтернативных технологий.

Использование флекситанка позволяет перевозить значительные объёмы наливных грузов в стандартных 20-футовых контейнерах по более удобным и распространённым контейнерным направлениям, став качественной альтернативой привычным системам доставки, включающим цистерны, танкеры, бочки, танк-контейнеры и т. д. Также при перевозке во флекситанках не нужно использовать ёмкости для хранения, наливные резервуары в портах.

С. Какую долю экспортного рынка патоки занимают перевозки во флекситанках?

Л.Т. По сравнению с доставкой бочками или цистернами доля перевозок во флекситанках на российском рынке небольшая. На наш взгляд, основная причина в том, что производители мало информированы о преимуществах данной технологии, особенно для экспортных поставок. Мы считаем, что в России она имеет огромный потенциал.

С. Какую выгоду для экспортёра и грузоотправителя предполагает использование флекситанка «Европак Blue Sky»?

Л.Т. Наш опыт показывает, что экономическая выгода при транспортировке во флекситанках до

конечного грузополучателя может достигать 40 долларов за тонну. К примеру, перевозка патоки во флекситанках с железнодорожной станции Телегино в Липецкой области до порта Клайпеда будет стоить дешевле, чем в бочках, еврокубах, танк-контейнерах или железнодорожных цистернах. При этом, если рассчитывать логистику до конечного грузополучателя в Латинской Америке, Европе или других странах, перевозка во флекситанках будет ещё более выгодной.

Что касается контейнерной специфики, то здесь также есть ряд универсальных преимуществ. Контейнерных терминалов в мире значительно больше, чем портов, специализирующихся на приёме танкеров с наливными грузами пищевой промышленности. Использование контейнера даёт возможность мультимодальной перевозки без промежуточных перетарок. Кроме того, контейнерный формат выгоден для предприятий, которые заинтересованы в поставках патоки небольшими партиями – от 20 т (кратными одному контейнеру).

Наибольший экономический эффект достигается при мультимодальных перевозках «от двери до двери». На ценообразование влияет несколько факторов, в первую очередь протяжённость маршрута. Эффективная дистанция начинается от 1,5 тыс. км, за которой доставка во флекситанках становится прогрессивно дешевле, чем в железнодорожных цистернах. Чем длиннее маршрут, тем больше экономия. Например, межконтинентальные перевозки во флекситанках по экономическим показателям обходят все известные способы доставки, включая судовые танкерные партии.

Экономическая выгода при транспортировке во флекситанках с завода-производителя до конечного грузополучателя может достигать, как мы уже отмечали выше, 40 долларов за тонну.

С. На какую категорию производителей патоки ориентирована данная технология?

Л.Т. Надо отметить, что внедрение технологии перевозки во флекситанках выгодно не только производителям, но и трейдерам, поскольку даёт им дополнительные возможности для работы на мировом рынке. С технологической точки зрения, флекситанк является универсальной альтернативой для любого производителя патоки или трейдера. Это более выгодная по цене тара, надёжная и герметичная, использующая весь полезный объём контейнера и обеспечивающая полную сохранность груза без потерь качества и попадания каких-либо примесей. Товар приходит к грузополучателю, избегая промежуточные перетарки.





C. По каким логистическим схемам вы работаете?

Л.Т. В зависимости от приоритетов клиента и заданного маршрута компания «Европак» предлагает три основные схемы перевозок.

Первая подразумевает приём груза с железнодорожных или автоцистерн, перелив во флекситанки на одном из наших припортовых терминалов в Новороссийске, Астрахани и других городах, с дальнейшей отправкой в порт назначения. Сервис сопровождается оформлением всей необходимой экспедиторской документации. Отмечу, что флекситанк «Европак», а также наш терминал в Новороссийске прошли аудит пищевой безопасности, который провёл самый строгий эксперт рынка – компания ООО «Каргилл». Для организации бесперебойной работы на наших терминалах всегда в наличии есть необходимый запас порожних контейнеров. По данной схеме с 2010 г. мы ежегодно обрабатываем более 50 тыс. т минеральных масел компании ООО «Лукойл», а также более 40 тыс. т растительных масел ОАО «НМЖК» и других производителей.

Вторая схема: автомобильная доставка груза в контейнере, оборудованном флекситанком, с завода до порта отправления, так называемая прямая подача контейнера с флекситанком под погрузку на завод. Далее контейнер грузится на судно и следует до зарубежных портов назначения согласно инструкциям клиента. В таком порядке мы работаем через порты Новороссийск, Калининград, Астрахань с компаниями ООО ТД «Содружество», ООО «Бунге СНГ» и многими другими.

Третий вариант – это мультиmodalная перевозка с доставкой «от двери к двери». Вот как это выглядит на примере работы с ПАО «Татнефть». В 2016 г. мы выиграли тендер на перевозку базовых масел с завода «Татнефти» в Нижнекамске. Цепь включает в себя загрузку масла во флекситанки на заводе с последующей отправкой контейнеров по железной дороге в порты отправления: Новороссийск, Астрахань, Санкт-Петербург, Владивосток и др. С 2017 г. по аналогичной схеме мы работаем с завода ПАО «НК «Роснефть» в г. Ангарске, транспортируя груз на внутрироссийских и экспортных направлениях.

Размерность флекситанков «Европак» варьируется от 17 до 24+ куб. м. Выбор модели зависит от плотности груза и объёма партии.

Все отгрузки сопровождаются полным комплексом экспедиторских услуг. В зарубежных портах по запросу клиента может быть организовано сопровождение и доставка контейнера на автомобильном транспорте до склада грузополучателя. Во всех крупных мировых портах у нас есть свои представители.

C. Чем услуги вашей компании отличаются от предложений других экспедиторов?

Л.Т. Мы были первыми, кто в 2009 г. предложил российскому рынку флекситанк как инструмент оптимизации затрат на логистику. Сегодня мы занимаем лидирующее положение на рынке, превышая суммарную долю грузооборота во флекситанках остальных экспедиторов. В отличие от других компаний мы предлагаем собственную запатентованную



технологию «Флекситанк Европак Blue Sky», которая надёжнее рыночных аналогов. Он удобен для работы с патокой, поскольку оборудован воздушным клапаном для вытравливания воздуха, что снижает риск вспенивания и брожения продукта. Он исключительно прост в установке и утилизации. Загрузка и выгрузка при помощи насосного оборудования проходит значительно быстрее, чем при переливах из бочек и еврокубов. Кроме того, для выгрузки патоки в условиях низких температур флекситанк может быть дополнительном оборудован нагревательным матом (паровой системой подогрева).

Компания «Европак» ежемесячно обрабатывает более 17 тыс. т (800 контейнеров) наливных грузов во флекситанках. У нас есть разрешение на перевозку наливных грузов во флекситанках «Европак» по всей сети ОАО «РЖД». Основные продукты, которые мы перевозим, – это различные виды масел (растительные, технические), неопасная химия, жидкые минеральные удобрения, патока и виноматериал.

Помимо транспортировки во флекситанках компания «Европак» специализируется на перевозках различных типов грузов – фасованных, наливных, насыпных и генеральных, организуя погрузку в 20/40-футовые контейнеры на заводе отправителя либо перегрузку из автомобильного или железнодорожного транспорта в контейнеры на наших терминалах. Для перевозок используем собственный парк автомобилей-контейнеровозов.

Компания «Европак» располагает крупными офисами в Москве, Новороссийске, Астрахани, а также сетью представительств по всей России. Мы являемся VIP-клиентом крупнейших морских контейнерных линий, таких как MAERSK, MSC, CMA и др., поэтому получаем привлекательные ставки, гарантированные места на судах, достаточное количество порожних контейнеров в портах, а также возможность предоставления клиенту услуги льготного хранения груза в портах назначения на период до 21 суток.

На складах компании в России всегда в наличии трёхмесячный запас флекситанков «Европак». А наши специалисты готовы в любой момент выехать

ОАО «Бунге СНГ»

ОАО «Бунге СНГ» пользуется услугами ООО «Европак» начиная с декабря 2016 г. Перевозка во флекситанках «Европак» дала нам конкурентные преимущества на рынке и позволила расширить географию продаж.

ООО «Европак» осуществляет для нас полный комплекс услуг, доставляя груз «от двери до двери».

Квалификация специалистов компании находится на высоком уровне. Всё это позволяет нам остановить свой выбор на компании ООО «Европак» как на надёжном партнёре.

Представитель ОАО «Бунге СНГ»

в любую точку страны для решения любых сервисных вопросов.

Всё это позволяет нам создавать оптимальные условия поставок для своих клиентов, экономя их время, снижая расходы и предоставляя дополнительные возможности для развития бизнеса. Миссия нашей компании в том, чтобы обеспечить технологический прорыв на рынке, предоставляя современный, удобный и доступный сервис широкому спектру потребителей, и таким образом внести позитивный вклад в разрешение проблемы, которая стоит перед Союзом сахаропроизводителей России и развитием экспорта в Российской Федерации согласно п. 14Б Указа Президента РФ В.В. Путина № 204 от 7 мая 2018 г.

При выборе логистической компании прежде всего мы обращали внимание на её репутацию. Однако даже среди известных на рынке перевозчиков не всегда просто найти надёжного партнёра.

Делая первые шаги, мы успели наработать негативный опыт, остановившись на наиболее привлекательных условиях одного из известных перевозчиков. В итоге, как оказалось, предложенная цена не включала в себя целый ряд существенных статей затрат. Помимо дополнительных, не согласованных ранее расходов в России, в китайском порту мы переплатили за обработку контейнера, продлеваемое хранение и оформление груза. Как выяснилось, перевозчик мог нас об этом предупредить и выбрать вариант с оптимальными для нас расходами, но не сделал этого и предпочёл дать минимальный «голый тариф».

На данный момент, имея гораздо более богатый опыт перевозок, в первую очередь мы рассматриваем соотношение качества сервиса и его цены, опыт работы компании, стремление минимизировать наши расходы и риски.

В поисках такого партнёра мы остановили свой выбор на ООО «Европак», которое уже третий год является нашим надёжным поставщиком логистических услуг в европейской части России по наливным грузам во флекситанках и фасованной продукции.

Клиентоориентированность сотрудников компании «Европак» выражается не только в вежливом обращении и оперативной реакции, но и в стремлении оптимизировать расходы заказчика. Персонал компании заботится о нашем грузе, как о своём собственном, предоставляя заранее графики движения судов, прогнозы, перспективы и главное – способы выхода из непредвиденных ситуаций.

Доступность общения по любому вопросу в любое время («24/7»), наличие собственной базы в г. Новороссийске и постоянно поддерживаемого запаса флекситанков вселяет в нас уверенность в возможностях компании.

Не каждая компания в Новороссийском порту может в течение короткого срока накопить необходимое количество порожних контейнеров (а мы грузили 92 контейнера одной партией), предоставить своего специалиста на погрузке с выездом в другой город, осуществить замарку за несколько дней и отгрузить одним лотом на судне весь объём – всё это говорит о высоком уровне профессионализма ООО «Европак»!

За годы сотрудничества наши отношения из деловых перешли в дружеские, и поэтому надеемся, что взаимовыгодное сотрудничество между нашими компаниями продолжится и далее.

Представитель «XARBIN XINHE INDUSTRY»